JYOTIMA FLAK



ONLINEBUSINESS STARTEN11 PUNKTE ERFOLGS-CHECKLIST!





ZEIG DICH ONLINE!

Willst du auch dein Online Business starten? Doch du weißt gar nicht, wo du anfangen sollst?

Kein Problem, denn ich habe für dich die 11 Punkte Erfolgs-Checklist zusammengestellt! Mit diesen Punkten wird dein Onlinebusiness von Anfang an, sichtbar wie ein Leuchtturm sein!

Viel Freude dabei, Deine JyotiMa









1. Deine Idee definiert deine Zielgruppe

Schreibe dir deine Businessideen auf, denn deine Ideen werden deine Zielgruppe definieren. Es ist superwichtig zu wissen, wer deine Zielgruppe ist. Um dir erstmal eine Übersicht zu verschaffen, kannst du dir folgende Fragen stellen:

Für welches Thema brennst du? Was liegt dir am Herzen? Welchen Menschen kannst du am besten helfen? In welchen Bereichen, willst du etwas verändern (z.B. Geld, Liebe, Gesundheit)? Gibt man für das Thema Geld aus?

2. Themen finden – Recherche und Analyse

Schaue dir an, wie andere ihr Geld online verdienen. Wenn du dein Online Business startest, musst du nicht alles neu erfinden. Gewisse Vorgehensweisen kannst du übernehmen und später zu deinem Stil anpassen. Was gibt es schon auf dem Markt zu deiner Idee? Welche Worte nutzen deine Kollegen? Welche Menschen sind in diesen Bereichen unterwegs?

3. Zielgruppe klar definieren

Vor allem beim Starten von einem Online Business ist es wichtig, seine Zielgruppe gut kennenzulernen. Am besten führst du mit 3 Menschen aus deiner Zielgruppe eine Umfrage durch. Nimm das Interview auf und beobachte, welche Formulierungen sie beim Sprechen nutzen. Schaue auch darauf welche Probleme sie aufführen. Warum interessieren sie sich für dieses bestimmte Thema? Du kannst im Anschluss ein zukünftiges Coaching mit dir anbieten. So kannst du beim Online Business Start, schnell und effektiv an erste Kunden kommen.



4. Online Business starten und verstehen – das Prinzip

Wenn du einmal drin bist, wirst du verstehen, dass es immer um diesen Ablauf geht: Webseite bauen, Verkaufsseite integrieren, dein Produkt verkaufen, indem man die emotionalen Kaufmotive kennt und als Verkaufsargumente nutzt. Du kannst bereits mit einem Facebook-Post verkaufen. Wenn du einmal gelernt hast, wie die Online Business Marketing Strategie funktioniert, kannst du sie immer wieder anwenden.

Meine Magische Landingpage-Vorlage, mit der ich 5-stellig verdiene, kannst du hier runterladen: https://www.jyotimaflak.com/landingpagebauen/

Mehr Blogs, findest du hier:

https://www.jyotimaflak.com/2021/01/was-ist-ein-funnel-und-wieviel-brauchst-du-davon/

https://www.jyotimaflak.com/2021/02/drei-fehler-im-onlinebusiness-und-war-um-sie-dich-jahre-kosten-koennen/

https://www.jyotimaflak.com/2020/12/9-jahre-special-die-7-besten-tipps-ein-onlinebusiness-zu-starten/

Falls du beim Online Business starten noch mehr rausholen willst, helfe ich dir mit meinen Onlinekursen einen leuchtenden Salesfunnel aufzubauen! Schaue gerne bei mir im Shop vorbei! https://www.jyotimaflak.com/shop/



5. Social Media Marketing – Deine Community aufbauen

Social Media Marketing bietet dir die Möglichkeit, deine Zielgruppe zu deiner Community zu machen, die sich für deine Angebote interessieren! Starte Challenges, Onlinekonferenzen, Interviews mit Experten, poste Mehrwert, was das Zeug hält! Deine Launches werden durch die richtige Social Media Marketing Strategie ein voller Erfolg! Mache Werbung, sende Newsletter und zeig auf deinen Kanälen, was du zu bieten hast!

6. Richtig Launchen und hohe Umsätze erzielen

Jetzt kommt wahrscheinlich der Teil, den du noch nicht so richtig kennengelernt hast: Der Produktlaunch ist beim Thema Online Business starten immer etwas, was Anfängern unklar ist. Launchen beginnt mir der Entstehung deines neuen Produktes. Zeige mittels Social Media Marketing deiner Community, was du da gerade machst. Mache auf Instagram Stories, während du das Buch schreibst und lass uns an deiner Entwicklung teil haben! Baue einen Hype um das Produkt auf und ein sogenanntes Momentum: Zum Beispiel setzt du eine zeitliche Begrenzung für Vergünstigung! Das Codewort heißt hier "Verknappung": Sei es preislich, örtlich, zeitlich oder nur im Newsletter, etc. Deiner Kreativität sind hier keine Grenzen gesetzt! Sofort entsteht der Effekt, dass man das Produkt unbedingt haben will. Wie ein Launch funktioniert erfährst du hier:

https://jyotimaflak.com/2021/04/wie-geht-launchen-3-tipps-fuer-erfolgreiches-produktlaunch-marketing/

https://www.jyotimaflak.com/2021/01/wie-verkaufe-ich-buch-ebook-online-kurs-erfolgreich-launchen



7. Prozesse automatisieren – im Schlaf online Geld verdienen!

Auf Dauer möchtest du mehr Zeit für dich und deine 1 zu 1 Kunden haben, richtig? Daher lohnt es sich schon beim Starten deines Online Business zu durchdenken, welche Stufen deine Kunden durchlaufen. Kannst du einen Teil davon automatisieren? Das heißt, du erstellst Minikurse, die die ersten Punkte abdecken und verkaufst diese automatisiert über deinen Lieblingszahlungsanbieter. So können deine Kunden sich schnell die Basics aneignen und du kannst beim Online Business starten deinen ersten Cashflow generieren.

Verdiene Sonntags beim Spazierengehen Geld, während deine Kunden an ihrem Thema arbeiten. Wenn sie dann bereit sind für mehr, können sie bei dir ein 1 zu 1 Coaching buchen. Auf diese Weise skalierst du dein Business, was dir auf Dauer mehr Zeit bringt. Diese kannst du dazu nutzen um gute Inhalte zu produzieren oder auch für tiefe 1 zu 1 Sessions. Durch diese Strategie verdienst du schon beim Online Business starten dein erstes Geld. Es gibt sehr viele Tools, die dir dabei helfen, deine Kurse zu automatisieren.

Mögliche Zahlungsanbieter: Elopage, Digistore 24, Eventim, Digimember. Auch auf den Social Media Plattformen XING, Facebook usw. kannst du auch Events mit Bezahlfunktion erstellen!

8. Trust aufbauen mit Minikursen

Vor allem beim Starten eines Online Business musst du erstmal Trust, auf Deutsch "Vertrauen" aufbauen! Um die Kundenreise zu verkürzen kannst du günstige Minikurse erstellen, wo du zu kleinen Preisen wertvolle Wissensbausteine an deine Kunden weitergibst. Es sollte etwas sein, was ein konkretes Problem schnell lösen kann.



Mehr dazu findest du hier:

https://www.jyotimaflak.com/2021/09/die-minikurs-methode-neukunden-ge-winnen-mit-minikursen/

9. Erfolg kommt von Umsetzen – Starte dein Online Business JETZT!

"Es gibt nichts Gutes, außer man tut es", das gilt besonders beim Online Business starten! Wenn du vor 7 Jahren schon Ideen hattest, aber sie nicht umgesetzt hast, kannst du heute immer noch nicht davon leben. Hör auf in deinen Träumen zu leben! Beginne heute etwas zu ändern! Denn der Markt ist bereits seit 12 Jahren da. Du fehlst. Die anderen werden mehr Follower haben als du, weil sie früher begonnen haben. Aber auch du hast deinen Platz: Baue eine richtig tolle Community auf, interagiere mit deinen Superfans und finde deine Freude an Social Media! Je mehr du machst und umsetzt, desto erfolgreicher wirst du. Mit Mal zu mal wird es besser und einfacher laufen für dich!

Du musst auch nicht immer etwas Neues erfinden, sondern du kannst das, was gut ankommt verfeinern. Bleib dran. Deine Nische, dein Markt, dein Herzensbusiness! Jedes Business braucht Zeit um lukrativ zu werden, starte mit Minikursen, bekomme deinen ersten Cashflow rein und danach kannst du ganz einfach treue Kunden gewinnen, die deine Arbeit schätzen!

10. Online Business starten und DRAN BLEIBEN!

Marketing Strategien, gibt es im Online Business viele und du kannst dir diejenige aussuchen, die du am meisten magst. Dein Business formt sich mit deinen Talenten und Werten:



- Du kannst tolle Texte schreiben? Prima, dann ran an die Tasten und der nächste Post oder Blog ist fertig!
- Du hast eine tolle Stimme, die Menschen begeistert, dann steht dir nichts im Wege einen Podcast zu starten! Gesprochene Meditationen sind auch super!
- Videos drehen kann man auch lernen! Starte mit Live Videos und gehe einfach mal 14 Tage hintereinander live, jeden Tag ungeschminkt, miesepetrig oder gut drauf. Hauptsache du zeigst dich! Sage nicht, dass das dein erstes Live ist, denk dir einfach ein Thema aus und gehe live!

Mehr Ideen für Beiträge und Videos findest du in den 365 Beitragsideen: https://www.jyotimaflak.com/365beitragsideen/

Nicht vergessen: Du kannst mit der richtigen Social Media Strategie über Facebook, Instagram und Co. verkaufen! Einfach Werbeanzeigen mit Köpfchen schalten und dann geht's rund!

11. Onlinebusiness ist kein Hexenwerk, es ist auch NUR Marketing!

Im Grunde ist Onlinebusiness auch nur eine Form von Marketing, die du verstehen kannst. Auch mit wenig Technik-Know-How kannst du es selbst aufbauen. Egal, wie alt du bist oder was du vorher gemacht hast, ob du viel oder wenig Zeit hast. Gerne zeige ich dir, wie es richtig geht!

Ich wünsche dir ganz viel Erfolg beim Starten deines Online Business!

Deine Jyotima



MACH DICH SICHTBAR!

Bitte setze diese Ergebnisse aus dieser Liste **sofort um.** Es bringt Niemanden etwas, wenn du diese Checklist in deiner Schublade liegen lässt.

Entwickle sofort deine nächsten Blogs, Videos und Miniprodukte mit deiner Lösung. So ziehst du DEINE Superfans an!

Mein bestes Resultat ist, wenn du mir schreibst: "Nun weiß ich endlich wie ich starten kann…", usw.

Was auch immer du hier rausziehst, lass es das Fundament für ein erfolgreiches Onlinebusiness sein.



ZEIG DICH ALS LEUCHTTURM!

Hat dir diese Checklist geholfen? Dann werde zum Leuchtturm und lass dein Licht niemals mehr ausgehen. Kleines Teelicht war einmal.

Lass uns gemeinsam den Weg zu deinem einzigartigen mega erfolgreichen Onlinebusiness mit vielen begeisterten Kunden frei machen.

Bist du bereit, zu einem Leuchtturm zu werden? Dann komm jetzt zum unverbindlichen Klarheitsgespräch: www.jyotimaflak.com/gratis

Ich freue mich auf dich. Bis gleich! Deine JyotiMa

JyotiMa Flak (Onlinebusiness-Mentorin) macht Menschen zu Leuchttürmen. In ihrer Akademie hilft sie Selbstständigen, mit ihrem Herzensbusiness online sichtbar und mega erfolgreich zu sein. Sei ein Leuchtturm, kein Teelicht!®. Trag dich in die LIGHTHOUSE-INSPIRATION ein, um keine Aktion mehr zu verpassen! www.jyotimaflak.com